

Unser Mandant ist ein führendes, expandierendes Unternehmen in der TK Branche.  
Als Telekommunikations-Spezialist bietet unser Auftraggeber seit vielen Jahren maßgeschneiderte Lösungen für Großkunden und mittelständische Unternehmen.  
Seine Kunden verlassen sich auf eine zuverlässige Fachberatung, die ständig auf den neuesten Stand gebracht wird.  
Er wächst kontinuierlich weiter und sucht Verkaufstalente, die Spaß daran haben, sich in diesem hochinteressanten und innovativen Markt ständig neu zu entwickeln.

Wir suchen für unseren Mandanten an verschiedenen Standorten

### **Key Account Manager TK (w/m/d)**

#### **Ihre Herausforderung:**

Systematische und gezielte Akquise von Neukunden in Ihrem Gebiet  
Lösungsorientierter Verkauf von ITK Services  
Beratung und Betreuung eines vorhandenen Kundenstammes  
Konsequente Verfolgung der Projekte bis zum Vertragsabschluss auf Entscheider-Ebene bei Großkunden  
Selbstständige erfolgsorientierte Arbeitsweise  
Moderation und Führung virtueller Teams  
Begleitende Steuerung der Projekte und Reporting im CRM-System

#### **Ihr Profil:**

Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium  
Mindestens 3 Jahre erfolgreiche Vertriebstätigkeit – nachweisbare Erfolge  
Große Affinität und Kenntnisse zu ITK-Produkten  
Hohes Maß an Eigeninitiative, Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit  
Fit in MS Office, Social Media Affinität,  
Pflege von CRM-Systemen und Dokumentation  
Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung  
Lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise, Abschlussicherheit – „Vertriebsgen“  
Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Zielstrebigkeit gehören zu Ihren Stärken  
Hands-on Mentalität  
Hohe Reisebereitschaft

#### **Unser Angebot:**

Eine Unternehmenskultur geprägt von kurzen Wegen und einem hohen Maß an Gestaltungsfreiheit.  
Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Vertriebsaufgabe in einem innovativen Umfeld  
Förderung Ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung

#### **Interessiert?**

Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen elektronischen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Kontakt-Informationen per E-Mail ([personal@beratech.de](mailto:personal@beratech.de)) an unseren Ansprechpartner Bernhard Rau.

Beratech GmbH Personalberatung  
Herrn Bernhard Rau

[personal@beratech.de](mailto:personal@beratech.de)

Tel: 0711-3582560

Rottannenweg 7

70184 Stuttgart

<http://www.beratech.de/>

